

100

ROYAL
ROOFING
MATERIALS
MAGAZINE



NR. 2 • SEPTEMBER 2018



TPO ONDER ZONNEPANELEN

De duurzame keuze in kunststof

Vandaag besteld,
morgen op de bouw

Dakveiligheid aantoonbaar
goed met KOMO Safety

Eén keurbedrijf
voor al het materieel

NIEUW*



PolyTop^{HR-BIO} A met 'BioFoam[®] inside'

De meest toegepaste afschotisolatie is nu nog milieuvriendelijker

De afschotisolatieplaten van IsoBouw worden door veel enthousiaste gebruikers toegepast. Het systeem is snel en eenvoudig verwerkbaar, goed belastbaar, milieuvriendelijk en scherp geprijsd. Om deze voorsprong op andere systemen verder uit te bouwen introduceert IsoBouw een nieuwe generatie met een verder verbeterde milieuprestatie.

PolyTop^{HR} A met EPS^{HR} isolatie had al de beste milieuscore, mede dankzij het feit dat het voor 98% uit lucht bestaat. IsoBouw gaat nu nog een stap verder richting biobased bouwen. De EPS^{HR} isolatiekern wordt voor ca. 10% vervangen door het biologische isolatiemateriaal BioFoam[®]. BioFoam[®] is een biobased en C-2-C gecertificeerde isolatie die wordt gemaakt van plantaardige grondstoffen. Producten met toevoeging van BioFoam[®] worden door IsoBouw gelabeld als 'BioFoam[®] inside'.

Met 'BioFoam[®] inside':

- Een nog betere milieuscore
- Een verdere CO₂-reductie
- De vertrouwde goede drukvastheid en Eurobrandklasse (B-s1, d0)
- Handhaving van 100% recyclebaarheid

* Hou onze website in de gaten voor de exacte introductiedatum

www.isobouw.nl/platdak

IsoBouw

Innovatie in isolatie

Column Wilbert Algemeen directeur

Hoe krijgen we het voor elkaar?

Over een paar maanden is het 2019 en vooralsnog ziet het er rooskleurig uit voor de bouw. Er is werk in overvloed. De uitdaging is: hoe krijgen we het allemaal voor elkaar en hoe kunnen we het zo slim mogelijk doen? Dat geldt voor jou als dakdekker, maar ook voor ons als leverancier en producent. Als partners in de keten hebben we elkaar nodig. Het is daarbij onze missie om je als dakdekker zo compleet mogelijk van dienst te zijn, zodat je kunt doen waar je goed in bent: daken maken.

In deze editie van TOP mooie voorbeelden hiervan. Neem het keuren van materieel en gereedschap. In de slechte tijd deed je dat als bedrijf zelf, want er was tussen het meters maken door wel tijd voor. Maar hoe zit dat in de huidige tijd? Weet dat je hiervoor bij elke Royal vestiging naar binnen kunt lopen. Via Vlutters Tools & Safety regelen we dit. Zij zijn hierin gespecialiseerd en nemen dit graag voor je uit handen.

We denken als Royal ook graag na over logistieke oplossingen: hoe kunnen we de materialen op zo'n manier leveren dat het aansluit bij jouw wensen? Tijdleveringen zijn daar een mooi voorbeeld van. Gaan we nog veel in doorontwikkelen, want er zijn ideeën genoeg. Overigens: wij kunnen wel van alles bedenken, maar we horen het ook graag als jij ideeën hebt. Laat het ons weten!

Tot slot: als keten willen we ook innoveren. Onze FLAGON TPO is daar een voorbeeld van. Het is de meest flexibele en best lasbare TPO in de markt. SOPREMA is als fabrikant verantwoordelijk voor die productinnovatie. Als Royal Roofing Materials bieden we nog meer: we hebben de beste voorraadpositie, logistiek en geven ondersteuning door trainingen. Jij als dakdekker kan je opdrachtgever een prachtig duurzaam dak verkopen dat minimaal 25 jaar meegaat. En wist je dat FLAGON TPO ideaal is als ondergrond voor zonnepanelen?

Wilbert Elissen

Reageren? Mail naar
top@royalroofingmaterials.com.



- 4 TPO de duurzame keuze bij zonnepanelen
- 8 Prikbord
- 10 Vandaag besteld, morgen op de bouw
- 14 Dakopinie: ... geeft geen garantie voor de toekomst
- 16 Cursussen en opleidingen
- 19 FAQ: veilig werken met de gasbrander
- 20 Dakveiligheid aantoonbaar goed met KOMO Safety
- 22 Productnieuws
- 25 Topshots: laat je project zien!
- 26 Van het dak af: één keurbedrijf voor al het materieel
- 28 Dagstart in Zwolle met installatiebedrijf Groeneveld
- 30 Product uitgelicht: daksloopmachine bespaart tijd en arbeid

TPO de duurzame keuze bij



UDO Dakbedekkingen voorziet de uitbreiding van een bedrijfshal voor notenfabrikant BredaBest van kunststof dakbedekking. Omdat er zonnepanelen op het dak komen, is gekozen voor FLAGON TPO, dat een langere levensduur kent dan pvc.

De bedrijfshal in Raamsdonksveer is een uit twee delen bestaande uitbreiding van het pand van de fabrikant met een totale oppervlakte van 4.725 m². Het grootste gedeelte wordt gebruikt als notenopslag. In het bestek werd gevraagd om kunststof dakbedekking, met daaronder steenwol isolatie in verband met de brandveiligheid en een Rc-waarde van 6.0 m²K/W. Op het bovenste gedeelte van het dak komen zonnepanelen.

"Kunststof is een breed begrip, maar op bedrijfshallen wordt vaak pvc toegepast", zegt werkvoorbereider en calculator Ramon Marinus van UDO Dakbedekking uit

Raamsdonksveer. "Een pvc dakbedekking onder zonnepanelen passen we echter bijna nooit toe. De levensduur van de panelen passeert namelijk de levensduur van de pvc dakbedekking. Omdat na verloop van tijd de weekmakers uit de pvc verdwijnen, wordt deze weer hard. Met de stalen frames van de zonnepanelen op de pvc laag is er grote kans op beschadigingen. Vandaar dat we op dit project FLAGON TPO hebben aangeboden. Ook een kunststof, maar met een langere levensduur. Bij de keuze voor pvc hadden we hier een dikte van 2,0 mm moeten aanhouden, waarmee dat een dure oplossing zou worden."

ame zonnepanelen



TPO in opkomst

PVC en EPDM domineren al jaren de kunststof dakenbranche, maar TPO wordt steeds vaker toegepast, weet leverancier Royal Roofing Materials. Dat komt onder meer om de reden die Marinus schetst: steeds meer daken worden uitgerust met zonnepanelen, waarvoor een langere levensduur wordt afgegeven en dus een dakbedekking nodig is die ook langer meegaat. TPO bevat geen weekmakers en is blijvend elastisch en bestand tegen veroudering en extreme weersinvloeden.



De dakdekkers kregen een opfriscursus. "Je moet net dat handigheidje er weer in krijgen."

Uitvoerder Chris Hofer (l) en werkvoorbereider en calculator Ramon Marinus van UDO Dakbedekkingen adviseerden hun opdrachtgever TPO.



Aanbrengen van de steenwol isolatie.



Bouwbedrijf Heesters uit Raamsdonksveer ging naar aanleiding van het advies van UDO mee in de keuze voor TPO. Gezien de combinatie met zonnepanelen is voor de witte variant gekozen. "Dat is gunstig voor de opbrengst van de panelen, omdat het minder warm wordt op het dak", zegt Marinus. Hij tekende zelf het afschotplan; de windbelasting en bouwfysica zijn door Royal gedaan. "Vanuit hun advies hebben we de dampremmer gekozen en de bevestigers." De opbouw van het dak is als volgt: staaldak met daarop Pe folie 0,2 mm 200 mu getaped, als isolatie Rockwool Tauroxx/Rhinoxx afschot en Flagon TPO EP/PR (reflecterend wit, RAL 9016) als dakbedekking. De hoge borstwering op het bovenste gedeelte van het dak is opgebouwd met stalen kolommetjes en geïsoleerd met een combinatie van steenwol (Tauroxx) en PIR-platen (Kingspan Therma) met een mineraal cachering, waar de TPO direct opgeplakt kon worden.

Opfriscursus

UDO Dakbedekkingen heeft een ploeg dakdekkers met ervaring in de kunststof op het werk gezet. Zij hebben voorafgaand een cursus gehad bij Royal Roofing Materials. Uitvoerder Chris Hofer. "Noem het een opfriscursus.

We hebben ervaring met het materiaal, maar we verwerken niet constant TPO en je moet net dat handigheidje er weer in krijgen. Er zijn zoveel verschillende producten met hun eigen verwerkingsrichtlijnen; vaak gaat het om kleine verschillen."

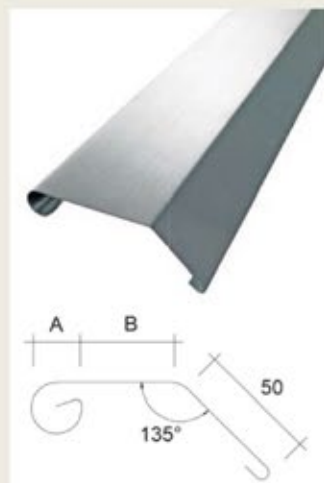
Marinus: "Met het opstarten is Royal hier ook even geweest. Voor onder meer de juiste instelling van de föhn en om een proefstukje te maken."

Vooruit isoleren

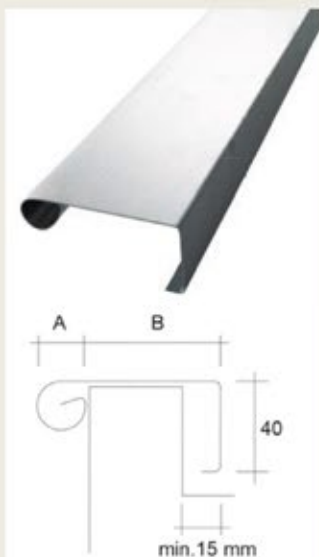
Het dak wordt gemaakt tijdens de hete zomer, dus er wordt gewerkt met een tropenrooster. "De jongens stoppen op tijd: ze gaan om 12.00 à 13.00 uur naar huis", zegt Marinus. "Als dit een bitumen dak was geweest, had je hier om 11.00 uur al niet meer kunnen lopen", zegt Hofer. "Maar ach, voor een dakdekker is het weer eigenlijk nooit goed. Dan te koud, dan te warm, dan weer regent het." Marinus noemt een groot voordeel van de droge periode: "De afschotisolatie op het lage deel van het dak was best een puzzel, omdat er twee, drie lagen isolatie op elkaar liggen. Normaal gesproken moet het dak iedere avond waterdicht zijn, maar nu konden we vooruit isoleren, wat een beetje meer overzicht gaf."

Deklijsten monteren zonder te schuiven

RHEINZINK heeft tegenwoordig een tweetal deklijsten in het leveringsprogramma die snel en eenvoudig te monteren zijn, genaamd de KliQ-deklijst en de Quick-Fix deklijst. Leverbaar in diverse standaard afmetingen.



De KliQ-deklijst is geschikt voor platte daken met een schuine kant (mastiekschroot).



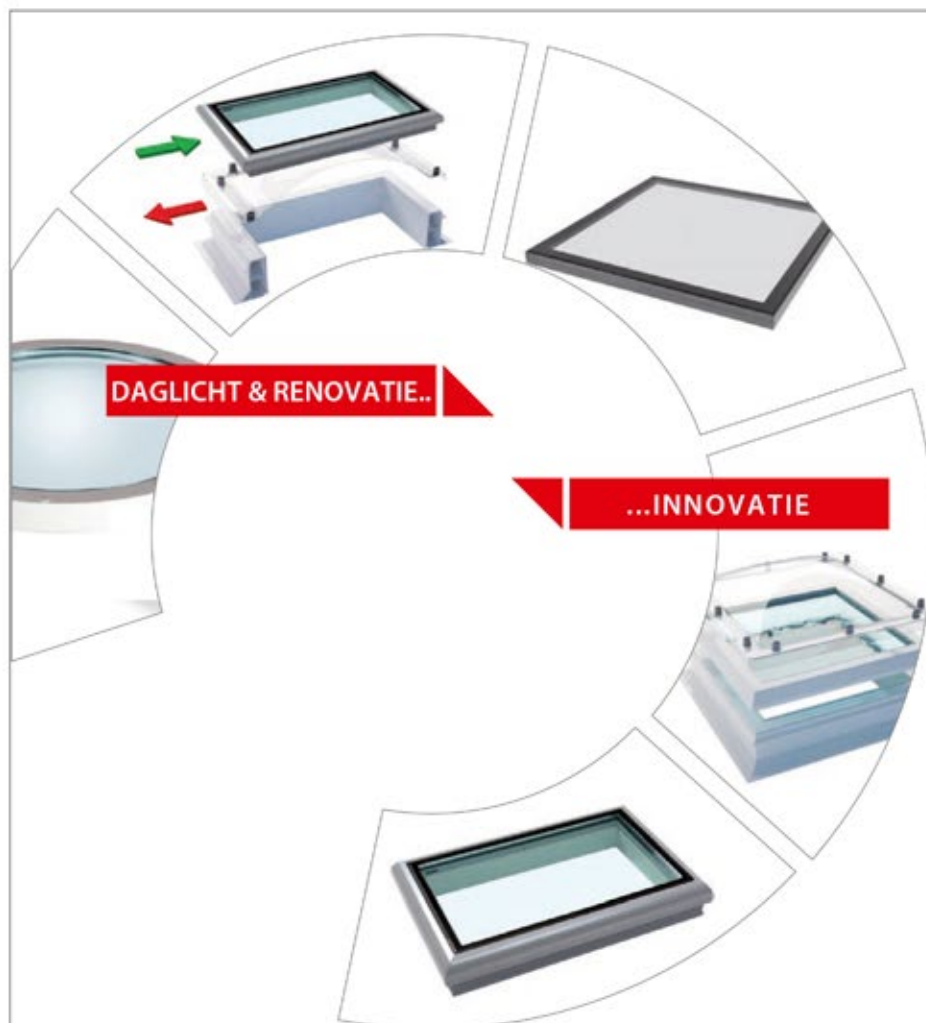
De Quick-Fix deklijst is geschikt voor platte (EPDM) daken met een 90 graden opstand.

Model	A	B
Quick-fix deklijst model 45/40	20 mm	45 mm
Quick-fix deklijst model 80/40	20 mm	80 mm
Quick-fix deklijst model 95/40	20 mm	95 mm
Quick-fix deklijst model 125/40	24 mm	125 mm

Model	A	B
kliQ-deklijst model 45/50	20 mm	45 mm
kliQ-deklijst model 65/50	20 mm	65 mm
kliQ-deklijst model 85/50	20 mm	85 mm
kliQ-deklijst model 105/50	20 mm	105 mm
kliQ-deklijst model 125/50	24 mm	125 mm
kliQ-deklijst model 145/50	24 mm	145 mm

Deze RHEINZINK walsblanke deklijsten hebben een klassieke kraal en een lengte van drie meter. Met de bijbehorende onderdelen is het mogelijk snel en eenvoudig de deklijsten aan te brengen, zonder te schuiven.

www.rheinzink.nl



Het JET BIK assortiment biedt uitkomst met speciaal voor renovatiedoeleinden ontwikkelde producten.

Glazen lichtkoepels die geschikt zijn om op een bestaande opstand te plaatsen, wat een belangrijke besparing in arbeidstijd oplevert en aan de huidige isolatienormen voldoet.

**DRIVEN BY
DAYLIGHT**

www.jet-bik.nl

Sponsoractie tramrenovatie Stichting TrammeLand

De Stichting TrammeLand krijgt een nieuw dak op de tram. Het dak wordt gerenoveerd met zinken platen. Royal Roofing Materials schenkt de zinkplaten, en Ruud de Heus, directeur van Mokum Dakwerk, gaat kosteloos het dak maken. De Stichting TrammeLand is een kunstenaarscollectief en zit al acht jaar op de NDSM-werf in Amsterdam. Ze bestaan uit twee oude trammetjes van waar uit leuke activiteiten worden ondernomen, zoals: feestjes, theater met kinderen en exposities.



SOPREMA daksystemen

Wereldwijd neemt de vraag naar SOPREMA FM Approved daksystemen toe, zo ook in Nederland. Deze vraag wordt gecreëerd door veelal van origine Amerikaanse bedrijven, als Microsoft en Google, en investeerders die conform de FM standaard willen bouwen. Voor wat betreft het dak is het belangrijk om te weten dat een FM Approval is verleend op een dakstelsel en niet op een individueel product. De belangrijkste elementen waar een stelsel op wordt getest zijn de brandeigenschappen, de weerstand tegen windbelasting en hagel, en de begaanbaarheid. SOPREMA heeft inmiddels ingespeeld op de toenemende vraag naar FM daksystemen en biedt veel oplossingen met diverse bitumineuze, pvc en TPO systemen. Heb je een specifieke vraag omtrent FM daksystemen? Neem dan contact op met de verkoopvestigingen.

Afast wordt Guardian

Afast Holding B.V. heet sinds 1 september 2018 Guardian B.V. Het afgelopen jaar heeft Afast hard gewerkt aan een nieuwe bedrijfsstrategie. "Optimale afstemming tussen de wensen en behoeften van onze klanten en relaties is hierbij steeds het uitgangspunt geweest en zal dat ook blijven in de toekomst. Met deze nieuwe strategie spelen we in op trends en kansen in de markt en staan we voor nieuwe initiatieven", zo laat het bedrijf weten. Onderdeel van het rebranding project is de naamswijziging. "We zijn meer dan alleen een producent van bevestigingsmaterialen op het platte dak. We leveren kwalitatief hoogwaardige producten en geven deskundig advies. Bovendien hebben we een sterke, persoonlijke relatie met onze opdrachtgevers, leveranciers en gebruikers en verbinden daardoor kennis, ervaring en kansen. Side by side."



Alle vestigingen Royal dak & bouw

Begin juli is de verkoopvestiging van Royal Roofing Materials in Amsterdam omgedoopt tot Royal dak & bouw, voorheen Kelders. Dit was de laatste vestiging die nog niet het nieuwe logo bevatte. Nu zijn alle 14 vestigingen in Nederland officieel Royal dak & bouw!



Drie nieuwe accountmanagers

Mike van Mastrigt

Mike is per 1 september 2018 begonnen in de rol als accountmanager Rotterdam/Breda. "Ik ben reeds 5 jaar in dienst van Royal Roofing Materials te Rotterdam. Begonnen in het magazijn, vervolgens verkoop binnendienst en binnenkort dus de buitendienst in. Accountmanager Breda/Rotterdam wordt mijn nieuwe uitdaging en hier heb ik dan ook vanzelfsprekend erg veel zin in. Het contact met bestaande relaties onderhouden en ons klantenbestand uitbreiden zijn mijn voorname taken. Daarnaast is het adviseren en begeleiden van projecten een belangrijk aspect in mijn functie. Door middel van een goede duidelijke communicatie heb ik hier het volste vertrouwen in. Dat de bouw enorm aan het groeien is lijkt me duidelijk, een uitstekend moment dus om met de regio verder te groeien."



Stefan Benjamin

De 28-jarige Stefan is per 1 september in dienst gekomen als accountmanager Rotterdam Rijswijk. "Sinds jaar en dag woon ik in Rotterdam. In 2012 heb ik mijn diploma

Commerciële Economie aan de Hogeschool Rotterdam behaald in combinatie met een differentiatie Sportmarketing & Management. Tijdens mijn studie ben ik als junior accountmanager in de logistiek begonnen en inmiddels ben ik al weer 5,5 jaar werkzaam als accountmanager in de consultancy. Hiervan heb ik 3,5 jaar in de technische sector gewerkt en was ik onder andere verantwoordelijk voor alle grote bouwbedrijven, installateurs en productiebedrijven. Ik ga aan de slag als accountmanager voor Rotterdam en Rijswijk en kijk er dan ook met veel plezier naar uit om met iedereen kennis te maken".

Sebastiaan van den Berg

Sebastiaan heeft 17 jaar ervaring in de dakenbranche en heeft 2 jaar voor de Royal Roofing Materials regio Rijswijk/Rotterdam gewerkt. Vanaf nu is hij key accountmanager regio Zuid-West.

"Daar waar ik zelf op het dak heb gestaan spreekt de techniek en de diversiteit van de producten mij erg aan. In mijn nieuwe functie wil ik de klanten zo goed mogelijk ondersteunen en voorzien van advies over onze producten."



Zink op maat

Op de vestigingen Utrecht, Amsterdam en Rijswijk kun je zelf je zinkwerk op maat maken. Besteed je dit liever uit, dan helpen wij je hier graag bij. Als je je maatwerk voor 12.00 uur aan ons doorgeeft, kun je het de volgende ochtend tussen 7.00 en 7.30 uur al ophalen. Vul de gegevens in op de website, upload een schets en wij doen de rest. www.royalroofingmaterials.com/royal-producten/zink-en-maatwerk



Vandaag besteld,



morgen op de bouw



Alle spullen compleet voor het dak. Morgen in huis, op het project, of via de dichtstbijzijnde Royal-vestiging beschikbaar. Klinkt in de 24-uurs economie misschien als vanzelfsprekend, maar hoe organiseer je dat? Achter de schermen bij de afdeling logistiek. "We zeggen gekscherend wel eens: als het moet, lossen we per helikopter."

Freek Herregraven: "Tijdleveringen zijn het meest spannend. Het blijft logistiek: je weet niet wat er onderweg gebeurt."



De projecten waar je als leverancier logistiek gezien het verschil kunt maken? "Dat zijn vaak projecten in de grote steden", zegt Freek Herregraven, Logistiek Manager bij Royal Roofing Materials. Hij zorgt er met zijn team vanuit het distributiecentrum in Wijchen voor dat alle molens op dit vlak lekker blijven draaien. "Bij sommige projecten moeten we de aanhanger afkoppelen en crossen we met de kooiaap door de binnenstad. Waarbij we overal tussendoor moeten, met links en rechts fietsers en brommers, terwijl de kraan staat te wachten."

Van een leverancier vraagt dat een goede voorbereiding en flexibiliteit. "We proberen alles wat de klant vraagt. Uiteindelijk is 'nee' ook een keer een antwoord, maar hij moet wel het gevoel hebben dat we er alles aan hebben gedaan om het te proberen. En dat doen we ook echt."

'Als het moet, lossen we per helikopter'

Speerpunt

"Logistiek is een van de speerpunten van Royal", zegt directeur Wilbert Elissen. "Als ik met klanten praat en vraag wat zij sterk vinden aan ons bedrijf, dan noemen ze vaak de logistiek. Voor mij is dat een signaal dat ze daar een positief beeld van hebben. Daar ben ik blij om, maar dat wil niet zeggen dat de manier waarop we het nu doen over 10 jaar nog steeds onderscheidend is. We moeten nadenken over de vraag hoe we op logistiek vlak vooruit kunnen blijven lopen."

Hij schetst de trends: er is steeds meer sprake van een 24/7 economie, de wegen slippen dicht, er is meer maatwerk. "Daar moeten we handig op inspelen", zegt de directeur, die vol zit met plannen om klanten verder te ontzorgen op dit vlak. "Er zijn veel ideeën en pilots waar we momenteel aan werken, maar die nog niet concreet genoeg zijn om er nu al meer over te vertellen. Wordt vervolgd! Ik hoor ook graag van klanten wat ze willen en vraag regelmatig wat wij kunnen doen om het voor hen gemakkelijker te maken."

Gemiddeld heeft de leverancier 18 voertuigen rijden.



Tijdleveringen

Tijdleveringen zijn een concreet voorbeeld van dat ontzorgen. De klant geeft aan wanneer hij zijn spullen bezorgd wil hebben. Vaak is dat 's ochtends vroeg, zodat hij gelijk aan de gang kan. Voor de planning betekent dat soms schipperen. Herregraven: "Er zitten dagen bij dat 35% van de leveringen tijdzendingen zijn. Vaak tussen 6.00 en 7.30 uur. Dat is puzzelen, ook omdat je een beetje een efficiënte route voor de chauffeur wilt. Maar als er bijvoorbeeld om 6.00 uur 's ochtends ergens een kraan staat te wachten, dan zijn we er."

De sleutel voor succes in dit geval: informatie. "Wat is het adres, welk soort werk is het, zijn er hindernissen in de buurt? In een nieuwbouwwijk waar nog geen straatnamen



De routes voor de volgende dag worden in Wijchen uitgestippeld.



Projecten in de drukke binnenstad: vaak een uitdaging.

zijn, moet de chauffeur niet te lang hoeven zoeken, want dat kost veel tijd. Dan is het aan onze verkopers om dat goed te omschrijven en op de order te vermelden." Ander voorbeeld, uit de binnenstad: "In Utrecht of Amsterdam kun je niet met een auto van 20 meter een wijke in. Dan is het belangrijk dat we weten of de chauffeur er met een bakwagen heen moet, of dat hij lost met behulp van een kooiaap. We hebben vestigingen in Utrecht, Amsterdam, Rijswijk en Rotterdam en veel klanten in de grote steden. Belangrijk is dat de planner weet wáár hij moet leveren, zodat hij kan bepalen welk voertuig hij het beste kan inzetten." Ondanks die goede informatie blijven de tijdsleveringen het meest spannend voor zijn afdeling. "Het blijft logistiek. Je hebt geen glazen bol; je weet niet wat er gebeurt onderweg."

Voor 15.00 besteld...

Voor alle Royal producten op voorraad geldt: voor 15.00 uur besteld, de volgende dag geleverd op het bedrijf, of op het project. Ook de 14 vestigingen worden elke dag – met uitzondering van de winterperiode, wanneer het minder druk is – bevoorradt vanuit het 10.000 m² grote distributiecentrum in Wijchen.

Bij de planning komen gedurende de dag alle orders binnen vanuit de vestigingen. De order intake is tot 15.00 uur. Dan heeft de planner alle routes al liggen en verwerkt hij de laatste run. "In overleg met de planning zit er altijd nog wel iets rek in, zodat we wat wijzigingen en spoedjes door kunnen zetten", vertelt Herregraven. "Soms moet er nog een doosje schroeven of een pallet isolatie bij."

Gemiddeld heeft de leverancier 18 voertuigen rijden. "Die kunnen we soms aanvullen met tweede ritjes 's middags, maar uiteindelijk geldt 'vol is vol'. In hoge nood – voor de

bouwvak is typisch zo'n periode – vragen we onze ver-voerders wel eens of ze extern voertuigen kunnen inhuren, maar daar was dit jaar bijna niet meer aan te komen. Er zijn echt geen wielen meer, het rolt allemaal. Maar meestal is links of rechts nog wel wat ruimte of kunnen we schuiven met routes. Negen van de tien keer lukt het." Flexibel zijn: een voorwaarde voor logistiek succes. Herregraven: "We zeggen wel eens voor de gek: als het moet gaan we met een helikopter lossen. We denken overal in mee. Eigenlijk is niets ons te gek. Soms bellen we een pakketdienst of een koerier. We hebben hier ook een combo staan. Als het moet, gooien we die vol en gaan we gewoon rijden."

Wilbert Elissen: "We moeten nadenken over de vraag hoe we op logistiek vlak vooruit kunnen blijven lopen."



.....geeft geen garantie voor de toekomst

MARTIN BECKERS
UW DAKOPINIONIST



De kop van deze Dakopinie is een vaak gehoorde uitspraak als het gaat over beleggingen of verzekeringen. Is dit niet ook een beetje de trend in onze branche? Ik vraag het me af. Garanties zijn een gemeengoed in onze wereld van het dakdekken. Sterker nog: zonder het geven van een schriftelijke garantie van 10 of soms 10 + 5 jaar hoeft je als dakdekker niet eens een opdracht aan te nemen. De grondslag van garantie is vaak een eerdere slechte ervaring, waardoor de gebouweigenaar zoekt naar meer zekerheden. Mooier is natuurlijk wanneer de dakaannemer gewoon goed werk aflevert, waarbij levensduurverwachtingen worden gehaald.

Dit betekent wel dat vanaf ontwerp tot en met uitvoering alle neuzen dezelfde kant op moeten staan. En dat blijkt vaak een struikelblok als er ineens geld mee gemoeid is. Nou is er niet voor niets concurrentie, dat houdt onze vrije markt gezond. Een gezonde concurrentie op basis van gelijkwaardigheid is ook nooit een probleem, maar te vaak leidt het prijsvergelijk tot een groot kwaliteitsverschil. Kennis van zaken is nodig om de verschillen te vinden en te proberen de prijsvergelijking eerlijk te laten verlopen.

Zijn we er dan eenmaal uit op toepassingsniveau, dan nog is dit geen zekerheid voor een goed dak. De dakaannemer en zijn personeel moeten dan nog aan de bak. In Nederland is er inmiddels een schrijnend tekort aan de vaklieden met kennis en kunde, die we zo hard nodig hebben om dat juiste toepassingsniveau ook aan te brengen. Gelukkig komen we op het dak meestal de juiste verhouding van geschoolde dakdekkers en hulptroepen tegen. De regie over de dakbedekkingsconstructie en de waterdichte laag is dan in goede handen.

Helaas zien we ook het tegenovergestelde: dakaannemers die voor een appel en een ei het dak aannemen, zelfs

met het juiste toepassingsniveau, en dit uitbesteden aan onduidelijke werkrachten. Uiteindelijk laat deze aannemer de gebouweigenaar in de kou staan als er iets fout is gegaan. Niet alleen tijdens de bouw van het dak, maar ook in de nazorg jaren erna. De winst moet nu eenmaal linksom dan wel rechtsom binnenstromen. Het is jammer dat juist deze groep op dit moment in aantal groeit door het personeeltekort. Vaak neemt deze groep het veilig werken op hoogte – met alle daarvoor beschikbare hulpmiddelen – ook niet zo nauw. De gebouweigenaar blijft hierin eindverantwoordelijk. Daar heeft hij dan wel kennis voor nodig, of hij besteedt dit uit aan terzake kundigen. De vraag naar garanties en extra zekerheden loopt daardoor weer op.

Een oplossing kan zijn om de in de markt inmiddels bekende keurmerken als KOMO (productniveau en veiligheid) en verzekerde projectgaranties meer tot gemeengoed te maken. Blijft natuurlijk staan, dat wie het dak ook maakt met welk keurmerk dan ook, de druk op de te maken m² per dag hoog blijft en de kennis tanende is. Opleiden in, maar zeker ook oprispen van kennis en kunde is en blijft daarin absoluut noodzakelijk. Daarmee bereiken we niet alleen dat onze dakenbranche op hoog niveau blijft opereren, maar ook dat het vertrouwen in deugdelijk werk weer groeit.

Mooi werk dat goed is en erkend en beloond wordt. Dat geeftzekerheid voor de toekomst.



Geef vocht een uitlaatklep!

➤ Met de FlatRoofVent, de krachtige platdak constructie ontlufter!

Om de levensduur van uw dakconstructie te verlengen, is ventilatie een must. Daarom ontwikkelde Ubbink de FlatRoofVent, een krachtige platdak constructie ontlufter. Tijdens de bouw van een platdak is het belangrijk om nauwkeurig om te gaan met het plaatsen van dampremmers om de constructie optimaal te beschermen tegen weersinvloeden. Toch is dit niet altijd mogelijk en is ventilatie/ontluchting noodzakelijk om er zeker van te zijn dat bouwvocht en/of condensatievocht op de lange termijn geen kans krijgt om uw constructie aan te tasten. De FlatRoofVent is de perfecte oplossing!



Ubbink, dat werkt wel zo makkelijk!

Cursussen & opleidingen

Bijgespijkerd worden over een nieuw materiaal? Je kennis in verwerking opfrissen? Royal heeft een uitgebreid programma aan cursussen en opleidingen. Daarnaast zijn er inmiddels ook opfriscursussen beschikbaar. Praktijkopleidingen worden gegeven in een van onze opleidingscentra in Utrecht of Wijchen. Bij alle cursussen wordt de lunch en het materiaal door ons verzorgd.

Voor meer informatie en aanmelden ga naar www.royalroofingmaterials.com.
Of bel 024-3773273 of mail naar opleidingen@royal-rm.nl



Cursus: Royal bitumen verwerken

Mix van theorie en praktijk om de beginnende verwerker kennis te laten maken met de producten, systemen en detailleringen van bitumineuze dakbanen. Ook besteden we aandacht aan brandveilig detailleren, diverse isolatiematerialen & onderconstructies.

- 2 dagen
- Theorie + praktijk
- Utrecht
- € 250,-



Opleiding: Verwerking Royal Novoproof®

Royal Novoproof® EPDM heeft een speciale verwerkingstechniek. Je gaat baanvormige EPDM dakbedekking verwerken met de Thermofast (TF) lastechniek. Het inwerken van detailleringen & maken van een dakmodel.

- 1 dag
- Praktijk
- Wijchen
- € 125,-



Opleiding: Verwerking Royal PVC dakbedekking

Tijdens deze cursus gaan we in op de eigenschappen van Royal PVC dakbedekking en de mogelijkheden in de praktijk. Het grote deel van de dag verwerken we PVC dakmateriaal, je leert het werken met de hete luchtaslmethode en het inwerken van de dakdetailleringen.

- 1 dag
- Praktijk
- Wijchen & Utrecht
- € 125,-



Cursus: Verwerking Royal EPDM

EPDM vraagt een andere verwerkingstechniek dan baanvormige dakbedekking. Leer de verbindingstechniek van lijmen/sealen, het inwerken van detailleringen en het maken van een dakmodel met een te verkleven EPDM membraan.

- 1 dag
- Praktijk
- Wijchen
- € 125,-



Cursus: **Verwerking van zink**

Royal Roofing Materials biedt samen met RHEINZINK cursussen aan in het Experience Centre in Haarlem. Denk aan zinkverwerking algemeen, zijwangbekleding en felstechniek.

- 6 dagen
- Praktijk
- Haarlem
- € 225,-



Opleiding: **Verwerking Apax POCB**

Dit kunststof bitumenmengsel is de eerste stap om van open vuur naar heteluchtlussen te gaan. Leer hoe het lassen met hete lucht bij het inwerken van detailleringen geen belemmering kent.

- 1 dag
- Praktijk
- Wijchen & Utrecht
- € 125,-



Opleiding: **Verwerking Flagon TPO dakbedekking**

Tijdens deze cursus gaan we in op de eigenschappen van Flagon TPO dakbedekking en de mogelijkheden in de praktijk. Het grote deel van de dag verwerken we de Flagon TPO, je leert het werken met de hete luchtlasmethode, de do en don'ts en het inwerken van de dakdetailleringen.

- 1 dag
- Praktijk
- Wijchen
- € 125,-



Opleiding: **Verwerking Resitrix dakbedekking en Resistit gootbekleding**

Tijdens deze cursus gaan we in op de eigenschappen van Resitrix EPDM en de mogelijkheden in de praktijk. Het grote deel van de dag verwerken we Resitrix dakbanen en Resistit gootbekleding, je leert het werken met de hete luchtlasmethode en het inwerken van de dakdetailleringen zoals de verwerkingsvoorschriften aangeven

- 1 dag
- Praktijk
- Wijchen & Utrecht
- € 125,-



Veilig werken op hoogte (kaderopleiding)

De kaderopleiding gaat in op de verantwoordelijkheden, regelgeving, mogelijkheden en zet de volgende stap naar het ontwerpen van een valbeveiligingssysteem op basis van een Dak RIGÉ. Er wordt gebruikgemaakt van de producten en diensten van Royal Roofing Materials.

- 1 dag
- Praktijk
- Utrecht
- € 150,-



Veilig werken op hoogte (monteursopleiding)

De monteursopleiding gaat in op regelgeving, ontwerp van valbeveiligingsystemen, het gebruik van PBM's en het monteren van veiligheidsartikelen aan verschillende onderconstructies. De opleiding wordt afgesloten met een examen en een certificaat.

- 2 dagen
- Praktijk + theorie
- Utrecht
- € 300,-

Royal NovoProof®

DE OPLOSSING VOOR EEN STRAK PAK



Royal NovoProof® EPDM dakbanen van fabrikant SaarGummi Construction

- Plooit niet; gegarandeerd een strak resultaat
- Lange levensduurverwachting van 50 jaar
- Snelle verwerking bij grote dakoppervlaktes
- Leverbaar in de kleuren zwart en grijs
- Hoge bestendigheid tegen chemicaliën
- Royal Product- en Projectgaranties
- Verkrijgbaar via Royal Roofing Materials

Veilig werken met de gasbrander

Hoe werk je veilig met de gasbrander? Wanneer vervang je de propaanslang? In dit artikel de veelgestelde vragen plus antwoorden op een rij.



Klopt het dat een gasbrander geen onderhoud nodig heeft?

Nee. Iedere dakbrander is anders, maar onderhoud is wel degelijk noodzakelijk. Het tijdig schoonhouden van de sproeiers zorgt ervoor dat de vlam altijd constant blijft en dus de bitumen voldoende blijft vloeien. De mensen op de Royal vestigingen zijn opgeleid om jouw brander snel en goed onderhoud te geven, onder het genot van een kop koffie aan de balie. Daarbij geven ze meteen ook wat tips & tricks.

Moet ik voor de start van de werkzaamheden mijn brander controleren?

Ja, voor aanvang is het goed om de brander te controleren op gasdichtheid. Het gebruik van een spuitbus gaslekzoeker kan daarbij een handig hulpmiddel zijn. Als blijkt dat de brander regelmatig verstopt raakt, is controle of vervanging van de gasslang een goede actie. Niet alleen uit onderhoudsoverwegingen, maar zeker ook uit veiligheidsoverwegingen.

Want dan ligt het niet aan de brander...?

Precies. Als na onderhoud van de brander het probleem terugkeert, komt dat in de meeste gevallen doordat vuil zich in de propaanslang heeft opgehoopt. Het regelmatig vervangen van de slang is daarmee dus belangrijk.

De propaanslang is dus een belangrijk onderdeel van de branderset. Wat zijn de do's and don'ts?

Ja, de slang is een belangrijk onderdeel van het totaal en moet je ook als zodanig behandelen. Iedere vervorming van de slang kan leiden tot lekkage. Gebruik de slang daarom niet als hijsmiddel.

Het gebruik van snelkoppelingen is sterk aanbevolen, zodat het draaien van de slang niet leidt tot loszittende onderdelen in de brander zelf. Gasslangen moeten altijd voor gebruik gecontroleerd worden.

Gasslangen en koppelingen moeten verder altijd vrij bereikbaar en zichtbaar zijn voor inspectie, oftewel visuele controle op eventuele slijtage, lekkage en/of beschadigingen. Gasslangen met zichtbare beschadigingen of uitdrogingsscheurtjes mogen nooit worden gebruikt en moeten direct worden vervangen.

Wat zeggen de regels?

Duidelijke regelgeving hierover ontbreekt vooralsnog. Wel is er vanuit de branche een duidelijk dringend advies:

- Controleer altijd de gasslangen voor gebruik.
- Vervang de gasslang bij verkleuring, vervorming, beschadiging of poreusheid.
- Neem geen risico, dus bij twijfel: vervang de gasslang!
- Vervang de gasslangen altijd uiterlijk in het 3e jaar.

Dakveiligheid goed met KOMO Safety



Met het keurmerk KOMO Safety willen leveranciers van valbeveiliging veiligheid naar een hoger niveau tillen. Vlutters Tools & Safety is gecertificeerd. De dakdekker spint daar garen bij: hij kan zijn opdrachtgever zekerheid geven dat het dak voldoet aan alle veiligheidseisen.

Een ontwerp dat niet compleet is of niet voldoet aan de richtlijnen. Goed gekozen producten, maar een verkeerde bevestiging. Een jaarlijkse keuring waarbij wel visueel

wordt gekeurd, maar geen testen zoals trekproeven worden gedaan. Het zijn drie situaties waarin de veiligheid op het dak niet aantoonbaar voldoet aan de

gestelde eisen. Situaties die vooraanstaande leveranciers van valbeveiliging in de praktijk zien en waar ze iets aan willen doen. Daarom hebben ze, verenigd in de Stichting Nivoh – wat staat voor Nationaal Instituut voor Veiligheid Op Hoogte – twee jaar gewerkt aan het KOMO Safety keurmerk voor de valbeveiligingsbranche. Eind 2017 is dit keurmerk geïntroduceerd.

Richtlijnen

Er zijn in de BRL 9935 naast het algemene deel richtlijnen opgesteld voor de drie hierboven genoemde facetten: ontwerpen, aanbrengen en het inspecteren/onderhouden van voorzieningen tegen valgevaar. Bedrijven kunnen zich laten certificeren op één of meerdere onderdelen. "Want", zo legt pro-

aantoonbaar



Vlutters voert ze uit op ankerpunten....



...en op RVS kabels.

ductmanager safety Tom Mulder van Vlutters Tools & Safety uit, "het kan best zijn dat een adviesbureau alleen ontwerpen maakt. Die certificeert zich dan naast het algemene deel alleen voor dat onderdeel. Net zoals een dakdekker zich alleen kan certificeren voor het aanbrengen en eventueel inspecteren/onderhouden van voorzieningen tegen valgevaar." Royal Roofing Materials en Vlutters Tools & Safety zijn betrokken bij de totstandkoming van het KOMO Safety keurmerk. Vlutters is gecertificeerd voor alle drie onderdelen, als eerste en op moment van schrijven nog enige bedrijf in Nederland.

Voordeel dakdekker

Voor de dakdekker biedt werken met het KOMO gecertificeerde partij een groot voordeel. Mulder: "Op het moment dat een bedrijf KOMO gecertificeerd is, creëer je zekerheid naar je opdrachtgever dat niet alleen het product voldoet, maar dat het ook past bij het dak waar het om gaat. Zowel in ontwerp, als in de juiste bevestiging in combinatie met de onderconstructie. En dat bij een jaarlijkse inspectie ook echt wordt gekeken of de veiligheidsvoorzieningen nog passen bij de situatie op dat moment en dat er testen worden uitgevoerd. Die zekerheid is het voordeel voor een dakdekker en een opdrachtgever die daarmee invulling geven aan de zorgplicht die men heeft. Daarmee creëer je als

dakdekker commerciële kracht ten opzichte van dakdekkers die dat niet doen."

Hoger niveau

Mulder verwacht dat meer bedrijven het voorbeeld van de initiatiefnemers volgen en dat dakveiligheid volgens KOMO in bestekken komt te staan. "Dat grote opdrachtgevers zeggen: we willen alleen maar valbeveiliging volgens KOMO. Bedrijven die het niet hebben vallen dan – heel plat gezegd – buiten de boot. Niet alleen commercieel, maar ook kwalitatief en daar gaat het om. We willen het kaf van het koren scheiden."

Aansluiten bij de Stichting Nivoh kan. "Een kwaliteitsnorm is altijd openbaar. Met zijn allen veiligheid naar een hoger niveau tillen, dat is de insteek."

Ook dakdekkers kunnen aansluiten bij het keurmerk. Als klant van Royal kun je dan dakveiligheid aanbieden volgens KOMO door een samenwerking met Vlutters aan te gaan. "Klanten van Royal misschien niet zo heel snel, want dat zijn vaak wat kleinere dakdekkers. Maar je kunt als klant van Royal dus wel dakveiligheid aanbieden volgens KOMO. Met een andere veiligheidsaanbieder kan dat lang niet altijd. Dat is een meerwaarde."

Voor ieder dak bewijs

Hoe gaat Vlutters te werk onder het KOMO certificaat? Mulder schetst de werkwijze:

moet er een ontwerp worden gemaakt, dan wordt in het geval van nieuwbouw vaak gewerkt op basis van de tekeningen. Bij bestaande daken kijkt de leverancier ter plaatse en worden foto's gemaakt. Hoe groot is het dak, welke technische units staan er, is er doorvalgevaar? Wat is – met het oog op het aanbrengen – de constructie? Allemaal informatie waarop een juist ontwerp wordt gebaseerd.

Brengt Vlutters de voorzieningen ook aan, dan worden er trekproeven gedaan op de ankerpunten. In het geval een andere partij het ontwerp heeft gemaakt, wordt dat ontwerp gecontroleerd en waar nodig aangepast. Alles wordt gedocumenteerd in een rapport als bewijsvoering.

Vlutters houdt deze documentatie bij en wordt daarin gecontroleerd door de certificerende instantie SGS-Intron, die toezicht houdt op alle bedrijven die het keurmerk voeren. "Het is wat manier van werken betreft niet heel anders dan voorheen", zegt Mulder. "Voor 95% deden we dit al, alleen documenteerden we wat minder nauwkeurig. Nu hebben we voor elk dak bewijs. Wel hebben we nu alle procedures en werk-instructies beter benoemd en vastgelegd en is er interne controle ingebouwd waarin onvolkomenheden tijdig worden herkend, om waar nodig bij te sturen."

Royal assortiment nog beter afgestemd op NEN 6050 brandveilig detailleren

De NEN 6050 is sinds 2009 reeds een norm en in het Bouwbesluit 2012 opgenomen. Nu ruim 7 jaar later constateren we dat de dakaannemers en verzekeraars elkaar steeds beter weten te vinden. De dakaannemer vindt zijn weg in de keuzes die hij moet maken.

Brandveilig doorgaan met bitumen of een stap naar kunststof dakmateriaal. De leverancierstrainingen, de beter leesbare verwerkingsrichtlijnen van de fabrikanten en de completering van het totaal assortiment leiden er toe dat de dakaannemer niet met lege handen staat in de keus die hij maakt. Ook Royal Roofing Materials staat daarin niet stil en heeft inmiddels een aantal producten voor brandveilig werken met bitumen.

Er was al een goede hechtlaag welke met kwast of roller moest worden aangebracht. De Royal ZK Primer in een spuitbus voor het kleinere werk en een drukvaatje met Royal ZK Primer voor het grotere werk vinden steeds vaker hun toepassing. In beide gevallen kan de ondergrond snel en efficiënt

worden voorzien van een ZK Primer. In de bitumineuze randstroken kennen we de Royal Base ZK en deze wordt alsmaar populairder. Je gebruikt deze onderlaag als eerste randstrook of als eerste laag langs het geveldetail. Afmetingen van deze rol zijn: 1 x 12,5 meter; 0,50 x 12,50 meter; 0,33 x 12,5 meter of 0,25 x 12,5 meter. Als afwerking is de Royalstick Edge ZK beschikbaar. Deze zelfklevende toplaag is voorzien van de leislag Mineral Natural black of de Black granulate en past daarmee uitstekend in de lijn van meest toegepaste minerale afwerkingen in Nederland. Met deze producten heeft Royal Roofing Materials voor elk daksysteem een compleet palet van producten om volgens de NEN 6050 elk detail brandveilig aan te kunnen.



APAX dakbanen: brandvrij en makkelijk verwerkbaar

APAX is een POGB-dakbedekking met een fraaie afwerking van fijn zwart mineraal. Daarmee heeft APAX alles in huis voor een duurzaam, kwalitatief en esthetisch mooi dak. De dakbaan is geschikt voor het platte dak in zowel renovatie- als nieuwbouwprojecten.

De soepele, lichtgewicht APAX-dakbaan is eenvoudig te verwerken, zelfs bij lastige detailleringen. Het materiaal is bestand tegen statische en dynamische belastingen. Bovendien is APAX – dankzij zijn stabiele inlage – nagenoeg krimpvrij. Dat laatste is belangrijk, want bij dakranden en dakopstanden kunnen dan geen problemen optreden als gevolg van de werking van de dakbaan.

APAX wordt brandvrij verwerkt volgens de hetelucht-las-

methode. De dakbanen worden mechanisch bevestigd of verkleefd op de ondergrond. Speciaal voor de randafwerking is APAX ZK ontwikkeld. Deze banen zijn heel geschikt voor het inwerken van dakranden, opstanden, goten en lastige details. De lichtgewicht dakbanen beschikken over dezelfde eigenschappen als APAX, maar zijn aan de achterzijde voorzien van een zelfklevende laag. Door het verwijderen van de releasefolie kan de dakbaan op de ondergrond worden geplakt. Let op: de ondergrond dient voor een goede hechting te worden voorbehandeld met de Royal ZK primer.

ALSAN Reflectcoat: vloeibare reflecterende coating

Royal Roofing Materials levert een duurzame, witte en reflecterende, vloeibare coating van SOPREMA: ALSAN Reflectcoat.



De reflecterende coating zorgt voor een verhoogd afkoeleffect en weerkaatst de zonnestraling tot 86%, waardoor de warmte niet wordt afgegeven naar het gebouw, wat kostenbesparend werkt. Hoe hoger de reflectie, des te koeler blijft het dakoppervlak en des te meer intern comfort. Maar ook de duurzaamheid van het dakmembraan is van

belang. De reflectie dient op langere termijn behouden te blijven zodat geen instandhoudingskosten noodzakelijk zijn. Indirect zullen dan ook minder onderhouds- en herstelingskosten moeten gemaakt worden. Hoe koeler het dakvlak, des te langer de levensduur van het membraan en uw dakvlak. Waarom een lichte dakbedekking plaatsen?

Hoge energiekosten zijn vandaag niet meer weg te denken uit onze maatschappij. Dit geldt voor zowel de zomer- als de wintermaanden. In de wintermaanden zal isolatie de bepalende factor zijn. Maar wat in de zomermaanden? Stilaan krijgen we meer te maken met het "heat island effect" in onze steden en randgemeenten. Door onze dichte bebouwing op kleine oppervlakten, de aanleg van bestratingen en wegen, donkere dakoppervlakken en weinig of geen vegetatie, ontstaat opwarming van onze leefomgeving. Maar ook woningen hebben te maken met afname van het intern comfort met als gevolg dat de airco een paar standen hoger wordt gezet. Een vicieuze cirkel die moet worden doorbroken waarbij de uitstoot van het broeikasgas CO₂ worden teruggedrongen.

Het gladde oppervlak van de ALSAN Reflectcoat is zeer onderhoudsvriendelijk, vuilafstotend en is ongevoelig voor organische aangroei. De hoge mechanische eigenschappen worden gerealiseerd door het samenwerken van de reflecterende coating en het onderliggende waterdichtingsmembraan. Hierdoor kunnen ook bestaande daken worden gerenoveerd.

EFYOS XPS isolatie

SOPREMA biedt, onder de merknaam EFYOS, een ruim assortiment XPS-isolatieplaten. XPS isolatieplaten worden vaak toegepast bij de isolatie van (omgekeerde) daken, (spouw)muren en kelders.

De isolatie bevat talrijke gesloten cellen die de lucht vasthouden; dit zorgt voor een positief thermisch resultaat en een hoge drukvastheid. Mede door deze drukvaste eigenschappen is de isolatie geschikt als vloerisolatie in bijvoorbeeld parkeerdaken. De gesloten celstructuur van XPS isolatie zorgt ervoor dat er geen vochtopname kan plaats vinden. EFYOS XPS is bestand tegen de aanhechting van schimmels en micro-organismen.

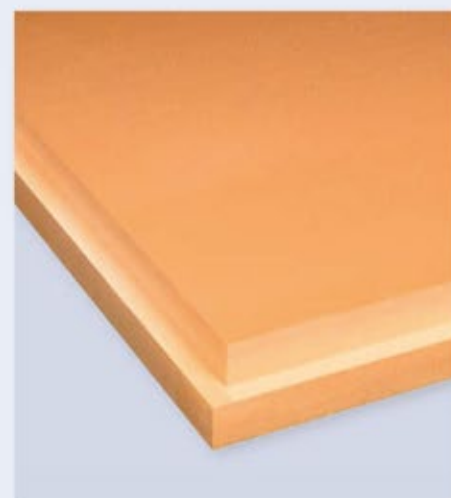
Duurzaam

De EFYOS XPS-lijn bestaat uit diverse kwaliteitsvolle isolatieplaten. In het kader

van duurzaamheid zijn deze isolatieplaten vervaardigd door middel van een milieuvriendelijke CO₂-productietechnologie. Het proces verloopt op milieubewuste wijze, er gaat niets van het product verloren. De isolatie is bovendien 100% recyclebaar.

Assortiment

Om koude bruggen op daken te verminderen is het gebruik van XPS isolatie voorzien van sponning een veel gekozen oplossing. Een directe koude brug wordt voorkomen. De specifieke vorm van de sponning zorgt voor een eenvoudige verwerking doordat de



platen als het ware over elkaar vallen. Bekijk het uitgebreide EFYOS XPS assortiment op onze website: www.royalwebshop.nl.

KIES VOOR EEN HUIS VOL LICHT!

Skylux heeft voor elk plat dak de perfecte oplossing.



kunststof koepels



hybride koepels



glaskoepels

Tot 40% meer
licht tov andere
merken voor
dezelfde
dakopening

Wie houdt niet van natuurlijk licht in huis? Hoe meer, hoe liever! Skylux laat je volop genieten van gratis daglicht. Wij hebben ook voor jouw plat dak de perfecte oplossing: lichtkoepels in kunststof, in glas of hybride. **Meer dan 180 verschillende afmetingen en 9.000 mogelijke combinaties, méér dan 10.000 lichtkoepels op stock**, - opengaand of vast, ingebouwde zonnewering, ledverlichting, enzovoort. Laat het daglicht binnenstromen en geniet.

www.skylux.be


SKYLUX
Hello daylight!



Alkimon



Clements Daktechniek



Furth Loodgieterij en Dakwerken



JK Daktechniek



Bustin Dakonderhoud



Goossens Hengelo

Heb jij een project in uitvoering of een mooi project afgerond dat je wilt delen met vakgenoten?

Stuur je foto naar
top@royalroofingmaterials.com



Amelink Zinken Dakgoten



DML Dakwerken

Eén keurbedrijf voor

Onderhoud en inspectie van materieel en gereedschap schiet er, zeker in drukke tijden, vaak bij in. Vlutters Tools & Safety ontzorgt de dakdekker volledig op dit terrein. "Op die manier kan hij zich richten op zijn core business: daken maken."



Of het rustig is op de zaak tijdens de vakantieperiode? Product manager John van der Haak schudt het hoofd. Juist niet. "In crisistijd heeft de dakdekker meer tijd en is onderhouds- en inspectiewerk wat meer over het jaar verspreid, maar in goede tijden zijn bedrijven druk en kiezen ze de rustige momenten uit dat wij moeten komen. Vaak in de winter – zeg maar tussen Kerst en nieuwjaar – en in de zomer, in de bouwvakperiode. We zorgen er met de monteurs dus voor dat we wel beschikbaar zijn in de vakantieperiodes. We moeten én storingsdiensten draaien én veel onderhoud plegen.

Van pbm tot ladderlift

Wat dat onderhoud betreft: er is weinig dat Vlutters niet onder handen neemt. "Alles wat de dakdekker gebruikt – al zijn materieel. Of het nou een keuring is van een pbm (persoonlijk beschermingsmiddel), een boormachine, ladders of een grote ladderlift, brandblussers of een veiligheidssysteem op daken – hij heeft met ons één partij waar hij alles kan laten keuren en repareren."

Daarin is het bedrijf in Oldenzaal onderscheidend. "Veel dakdekkers hebben een partij voor het één, een lokale man voor het ander – ze werken met 5 à 6 partijen voor al hun materieel. Wij zijn eigenlijk het enige bedrijf in Nederland dat alles voor hellend en plat dak onderhoudt en repareert."

Om al dat verschillende materieel te mogen keuren, beschikt Vlutters over alle relevante certificaten. Van der Haak somt op: "BMWT voor liften en verticaal transport, we zijn gecertificeerd om pbm's en klimmaterieel



te mogen doen, we hebben een KOMO-certificaat voor de dakveiligheid en alle medewerkers zijn VCA opgeleid. Tot slot zijn we REOB erkend om brandblusmiddelen te mogen keuren. Onze mensen kunnen dit allemaal."

Focus op service

Vlutters bestaat als bedrijf al ruim 100 jaar, waarvan de laatste 15 jaar de bouw de belangrijkste doelgroep is. Sinds 2007 valt het onder Royal Roofing Materials. Sinds 4 jaar heet het bedrijf voluit Vlutters Tools & Safety en ligt de focus op machines, gereedschappen en veiligheid. "We verkopen alles wat een dakdekker nodig heeft om te kunnen functioneren, van hamer tot ladderlift. Tijdens de crisis werden wij het hardst geraakt, want we verkopen investerings-

al het materieel



Om al het verschillende materieel te mogen keuren, beschikt Vlutters over de relevante certificaten.



Vijf bussen met servicemonteurs rijden door het land.

goederen. Aanschaf daarvan wordt in slechte tijden als eerste uitgesteld. Daarom hebben we de bakens verzet naar onderhoud en verhuur."

Vlutters heeft onder de Royal-vlag landelijke dekking. "De Royal-vestigingen zijn voor de dakdekker de ingang. Hij kan ervoor kiezen om zijn materieel naar de betreffende vestiging te brengen, of het naar Oldenzaal te sturen. Maar we hebben ook vijf bussen met servicemonteurs die bij de klanten zelf komen voor onderhoud. Diezelfde monteurs installeren bijvoorbeeld ook permanente veiligheid op daken in het hele land."

Jaarlijkse keuringen

Pbm's moeten wettelijk gezien elk jaar worden gekeurd. Dat geldt ook voor liften en kranen, als verplichting vanuit de branche.

Lasautomaten keuren is geen verplichting maar wel een advies van Vlutters. De dakdekker hoeft hier zelf niet aan te denken. "Op het moment dat iemand bij ons iets koopt, registreren we dat product – of het nou een pbm, lasautomaat of lift is – en bieden we onderhoudscontracten aan. Wij bellen vervolgens jaarlijks om deze keuringsmomenten in te plannen. Wij maken de certificaten en beheren deze in een geautomatiseerd systeem. De dakdekker kan zich focussen op zijn core business: daken maken."

In het geval van de liften heeft Vlutters zo'n 700 van deze onderhoudscontracten. "In de dakdekkerswereld wordt onderhoud en keuring van pbm's en klimmaterieel tot nu toe echt marginaal gedaan. Hetzelfde geldt voor permanente veiligheid op daken: ook dat

moet elk jaar worden gekeurd, maar dat gebeurt vooralsnog nauwelijks. Inmiddels bestaat er het KOMO-safety kwaliteitskeurmerk, dus ik verwacht dat over 5 jaar iedereen deze systemen laat keuren. Het moet alleen gepusht worden."

Leen- of huurmachine

In het geval er materieel door keuring tijdelijk niet beschikbaar is, heeft Vlutters een uitgebreide verhuurvloot van 90 dak gerelateerde machines en kan de dakdekker een leen- of huurmachine krijgen. "Het verhuren is ook een onderdeel van het willen ontzorgen. Het grijpt allemaal in elkaar. Goed verhuren kan daarbij alleen maar als je een goede technische dienst hebt, is onze overtuiging. Als hier een machine de deur uit gaat is die dan ook altijd pico bello. Daar staan we voor."

'Over vijf jaar helikopteren'



Gerard Peters

Leeftijd: 49

Functie: vestigingsleider Royal Roofing Materials
dak en bouw Zwolle

Werkt bij Royal sinds: 2013

Leukste aan het vak: 'klanten helpen bij ingewikkelde klussen'

ga ik

Marcel Groeneveld

Leeftijd: 44

Functie: eigenaar installatiebedrijf Groeneveld

Personeel: 4

Klant bij Royal sinds: 2007

Leukste aan het vak: 'elke avond met tevreden gevoel naar huis'

Minder leuk: 'klanten die je behandelen als werkvolk'

Marcel: 'Ik zit al vijftientwintig jaar in het vak en heb sinds elf jaar een eigen bedrijf. In de beginjaren als ondernemer had ik een papieren naast m'n bed waarop ik aantekeningen maakte: wat ik moest bestellen, wie ik moest bellen en hoe ik moeilijke klussen moest aanpakken. Tijdens de crisis maakte ik me zorgen om de continuïteit van het bedrijf, tegenwoordig lig ik wel eens wakker en vraag me af hoe ik alle klussen op tijd klaarkrijg. Ik kom namelijk om in het werk. Of ik een goede klant ben van Royal? Wat betreft omzet ben ik gemiddeld of klein denk ik.'

Gerard: 'De vraag is wat je verstaat onder een goede klant? Voor mij is dat iemand die meer dan de helft of driekwart van zijn dakmateriaal bij ons bestelt, ongeacht de hoeveelheid. Of dat nou 500 m² of 5000 m² is. Groeneveld bestelt al z'n dakmateriaal bij ons. Dus Marcel is, naast een aardige vent ook een goede klant.'

Marcel: We zijn op dit moment met twee mooie klussen bezig. De eerste is een oude monumentale machinefabriek in Steenwijk waar een nieuw dak (600 m²) op is gekomen. Aan ons de taak om het te verduurzamen. De dakopbouw heeft een dampwerende laag, isolatie en zonnepanelen gekregen. Het pand zelf krijgt een nieuwe elektrische installatie, luchtbehandelingskast, airconditioning en vier warmtepompen in cascade. Het tweede bijzondere project is de uitbreiding van een oude villa in Wapenveld. Het krijgt koperen goten, zijwangen en dakkappen. Materiaal dat niet veel meer wordt gebruikt, maar de verwerking verschilt niet zoveel met zink, dat nog wel veel wordt toegepast. In beide klussen denkt Royal actief mee.'

Gerard: De koperklus van Marcel is ook voor ons een uitdaging. Het vraagt om maatwerk waarvoor we beugels en andere producten op maat hebben laten maken. Ook de Steenwijk klus was bijzonder. De monumentale status van het pand vroeg om speciale veiligheidsmaatregelen op het dak.'

Marcel: 'Over een jaar of vijf hoop ik dat m'n bedrijf nog dezelfde omvang heeft, misschien een of twee mannetjes erbij. Ik wil de ouderwetse loodgieter blijven maar wel breed georiënteerd. Af en toe nog meewerken en meer 'helikopteren', zeg maar delegeren. Over vijf jaar hoop ik de weekenden vrij te zijn, doordeweekse avonden ongestoord door te brengen en vooral 's nachts rustig te kunnen slapen, haha.'

Gerard: 'Haha, wie zou dat niet willen, maar het is je gegund.'



Daksloopmachine bespaart tijd en arbeid

Een plat dak renoveren? Maak kennis met de daksloopmachine, die het hele dakpakket – isolatie en dakbedekking – er in één keer afsnijdt en daarmee tijd en arbeid bespaart.

Beton met daarop gegoten bitumen, isolatie, een dakbaan en grind. Zo werden platte daken tot een jaar of 20 à 30 geleden veelal uitgevoerd, schetst product manager John van der Haak van Vlutters Tools & Safety. "Geplakte mastiekdaken, zoals we dat noemen."

Er ligt een grote renovatie-opgave voor deze oude mastiekdaken en alle daken die na deze jaren zijn gemaakt. "De focus ligt nu op nieuwbouw, maar al die oude bitumen en mastiekdaken gaan vervangen worden. Er komen steeds vaker zonnepanelen op, waarbij het wijs is het dak eerst te renoveren. Of we moeten ze bij-isoleren vanwege klimaatdoelstellingen. Dan kun je bij renovatie niet meer volstaan met een nieuw bitumenbaantje op de bestaande dakbedekking en isolatie. Je moet vol renoveren en het dak slopen tot op het beton. Nou is die isolatie als het ware geplakt in de bitumen of middels schroeven bevestigd – die zit muurvast. Dus moet de dakdekker gaan wrikken met een schep. Dat voel je wel aan het eind van de dag."

Schoffel

De daksloopmachine is ontwikkeld in samenwerking met de Duitse fabrikant Grün en eind juli toegevoegd aan het arsenaal dakgerelateerde machines dat Vlutters Tools & Safety verkoopt en verhuurt. Hij is voorzien van een 70 cm breed mes, een soort schoffel die van links naar rechts beweegt. Dit mes wrikt zich onder de isolatie en schuift deze op het hellende vlak. Op die manier kan de machine tot 4 meter per minuut aan dakpakket verwijderen. "Je pakt de isolatieplaat van het hellende vlak en je bent klaar. Het hele pakket is in één keer weg." Wel moeten er eerst stroken worden voorgesneden op het dak. Die snijmachines verkoopt en verhuurt Vlutters al langer. Ze snijden banen van 70 cm, de daksloopmachine snijdt vervolgens de banen los van het beton. "Je moet ze in combinatie gebruiken. De vergelijking met een taart is wel een mooie: je snijdt eerst stukken. De daksloopmachine is dan de taartschep."

Arbo

Wat meespeelt bij de ontwikkeling van de machine is de trend van langer doorwerken en als werknemer fit je pensioen halen. "Jongere dakdekkers willen deze machines ook", zegt Van der Haak. "Zij redeneren: als ik op mijn 67ste nog een rechte rug wil hebben, dan heb ik goed materieel nodig. We zien dan ook de trend dat dakdekkers gaan investeren in van alles – een lift, een kraan, een föhnautoomaat – om te zorgen dat medewerkers arbovriendelijker kunnen werken. De daksloopmachine past in deze trend."

Kopen of huren

De daksloopmachine kost 17.850 euro. Vlutters neemt 'm daarnaast op in de verhuurvloot. Van der Haak: "Ik verwacht dat we er snel 3 à 4 continu in de verhuur zullen hebben."



FROM AFAST TO GUARDIAN

Met trots presenteren wij onze nieuwe bedrijfsnaam vanaf 1 september 2018; Guardian B.V.

Het afgelopen jaar heeft Afast hard gewerkt aan een nieuwe strategie voor de komende jaren. Met deze nieuwe strategie willen we inspelen op nieuwe trends en kansen in de markt, we staan open voor nieuwe initiatieven. We zijn méér dan alleen een producent van bevestigingsmaterialen op het platte dak. We zijn verbinders, en hebben sterke, persoonlijke relaties met onze opdrachtgevers, leveranciers en gebruikers. Zo werken we samen aan een mooie toekomst op het dak. Side by side.



NEW!

GUARDIAN
your smart roof guide

Guardian B.V.
Grasbeemd 14
5705 DG Helmond

Kennis maken?
info@guardian.nl
+31(0)492 597 400

Meer weten?
Bezoek onze website!
www.guardian.nl

COLOFON

Redactieadres:

top@royalroofingmaterials.com
Postbus 6991
6503 GL Nijmegen
Tel. 024-3773273

Hoofdredactie

Wijnand Ket

Redactie

Thijs Assink
Martin Beckers
Stephan van den Brink
Paul Diersen
Maurice Dörenberg
Gepke Poortinga

Concept en realisatie

Eisma Content Marketing

Fotografie en beeld

Paul Diersen, Ruud Dilling,
Ramon Marinus, Bart Nijs [Studio38c],
Peter Roek, Vlutters Tools & Safety,
archief Royal Roofing Materials
en leveranciers.

Logo ontwerp

Thijs van Hove

Vormgeving

Inpladi, bureau voor idee en creatie Cuijk

Drukwerk

Veldhuis Media, Raalte

Coverfoto

Peter Roek

Advertenties

Wilt u adverteren in TOP?
Neem contact op met de redactie:
top@royalroofingmaterials.com



TOP is een periodiek magazine van Royal Roofing Materials B.V. Niets uit deze uitgave mag worden vervaelvoudigd of openbaar gemaakt worden, in enige vorm of op enige wijze, zonder voorafgaande toestemming van de uitgever. Uitgever en auteurs verklaren dat deze uitgave op zorgvuldige wijze en naar het beste weten is samengesteld, evenwel kunnen zijn op geen enkele wijze instaan voor de juistheid of volledigheid van de informatie en aanvaarden dan ook geen enkele aansprakelijkheid voor schade, van welke aard dan ook, die het gevolg is van deze informatie. © 2018, Royal Roofing Materials B.V.

IN HET VOLGENDE NUMMER

In de volgende editie komen een aantal mooie projecten aan bod. Zo bedekt het (jonge) bedrijf Borggreve Dakwerken in IJsselmuiden een staaldak van 3500 m² met Royal PVC. En nemen we een kijkje in het Limburgse Oostrum waar de dakdekkers afgelopen zomer voor een interessante uitdaging stonden.



Borggreve Dakwerken in IJsselmuiden



SYNTHETISCHE
WATERDICHTING

DE **EXCLUSIEVE** **KWALITEIT** VAN TPO

- » Extreem flexibel
- » Eenvoudig te verwerken. Na uitrollen direct föhnbaar
- » Totaalpakket, membranen en accessoires, uit voorraad leverbaar
- » Uitgebreide logistieke service
- » All in (project) garantie